



Howard y PROINVEX: casos de éxito de IED en Panamá

Por: *Ninotshka Tam*
Analista del CNC

Howard y PROINVEX: casos de éxito de IED en Panamá

Este artículo trata sobre dos iniciativas que consideramos casos de éxito en materia de promoción de la Inversión extranjera directa (IED) en Panamá. El primero es PROINVEX, la Agencia de Promoción de Inversiones y Exportaciones. El hecho es que, según la Comisión Económica para América Latina (CEPAL), Panamá fue el país que más IED captó en el 2013.

PROINVEX fue creada en el 2010, bajo el paraguas del Ministerio de Comercio e Industrias (MICI), y su objetivo consiste en atraer inversionistas en sectores estratégicos como el de logística, agro-exportaciones, turismo y servicios financieros.

La entidad, que opera bajo un enfoque tipo “customer relationship manager” básicamente ofrece orientación a los inversionistas mediante un servicio personalizado, y bajo la garantía de que los procesos administrativos para instalar las respectivas empresas y proyectos se darán de manera expedita y transparente. En definitiva el concepto básico es: “todo bajo un mismo techo” (One Stop Shop).

Resulta interesante que la entidad fusiona la atracción de inversiones con la promoción de exportaciones generando ahorros al Estado en una especie de “economía de escala” creando además sinergia entre ambas actividades.

El segundo caso es el Área Económico Especial Panamá-Pacífico, creada en el 2004 en las instalaciones antiguamente ocupadas por la base aérea de Howard. Al día de hoy la iniciativa ha logrado atraer, entre otras, empresas como 3M, BASF, Caterpillar, Cummins, Dell, Grainger.

El Área establece un régimen especial en materia fiscal y laboral para incentivar el establecimiento de empresas dedicadas a la producción de bienes y servicios de alto valor agregado. Como agencia especial goza de autonomía para captar y administrar fondos en forma separada del Gobierno Central, incluso formula su propio presupuesto operativo a través de una Junta Directiva. La ley igualmente flexibiliza y facilita los requisitos migratorios y tributarios entre otros.

Otra particularidad es que cuenta con unidades de apoyo “in situ” como del Ministerio de Trabajo, la Autoridad Nacional de Aduanas, y la Autoridad Nacional del Medio Ambiente (ANAM) por mencionar algunas entidades presentes en el Área.

Esto con la finalidad de agilizar diversos procesos administrativos que incluyen por ejemplo: otorgar permisos especiales de trabajo, mediar de

forma efectiva en disputas laborales o facilitar la inscripción de trabajadores bajo el régimen de seguridad social.

La Aduana, otro ejemplo, agiliza la vigilancia de la mercancía que entra y sale del área. Además el Área dispone de una oficina encargada de asistir a los inversionistas en el procesamiento de sus solicitudes y el cumplimiento de diversos requisitos.

Por otra parte, entre los incentivos que ofrece Howard figura la exoneración total de impuesto para la importación de productos o equipos, u otros bienes y servicios que intervienen en la producción. También está el Área exonerada del Impuesto de Transferencia de Bienes Muebles (ITBM).

En materia laboral se establecen límites en cuanto a la aplicación del pago de sobretasas, sobretiempo y vacaciones. De la misma forma se flexibilizan los horarios especiales de trabajo incluyendo días feriados y domingo, y se elimina la restricción que establece el Código Laboral para el límite máximo del 15% de trabajadores extranjeros.

También goza de beneficios migratorios en el otorgamiento de visas especiales con vigencia de 3 hasta 5 años, que incluyen entre otros la posibilidad de traer dependientes, esposas y otros familiares.

El éxito demostrado por estas iniciativas se justifica por una gama amplia de incentivos, y los mecanismos diligentes por parte del estado para facilitar la captación de IED de alto valor agregado y del funcionamiento de una estructura especial en materia de organización y procesos, amén por supuesto de todos los demás atractivos que ofrece Panamá.